



Entreprise dans le secteur de l'énergie



L'équipe Enogrid en novembre 2023

Chargé.e d'affaires « énergies renouvelables »

- CDI à partir de mars 2024
- Paris ou Grenoble + Télétravail
- Une première expérience dans les énergies renouvelables
- Rémunération selon profil
- Avantages : Ticket restaurant, prise en charge d'une partie des abonnements transport en commun et vélo, mutuelle Alan, prime d'intéressement

➔ Candidature à envoyer par mail à contact@enogrid.com

À propos d'Enogrid

Fondée en 2018, Enogrid est une entreprise GreenTech qui s'est donnée pour mission de participer au développement de l'autoconsommation collective et des communautés d'énergies renouvelables.

L'autoconsommation collective, c'est une nouvelle façon de produire et consommer de l'électricité. Ce sont des producteurs et consommateurs, proches géographiquement, qui se rassemblent pour s'échanger directement l'électricité produite.

Chez Enogrid, nous voyons ce nouveau modèle comme un moyen de :

- Recréer du lien social à l'échelle locale autour des enjeux de transition énergétique,
- Impliquer les populations locales au développement des énergies renouvelables dans les territoires,
- Gérer une meilleure adéquation entre production et consommation locale afin de limiter les impacts des sources d'énergie intermittentes sur le réseau de distribution public d'électricité,
- Réduire sur le long terme la facture énergétique d'un territoire.

Nous avons déjà lancé plusieurs offres sur le marché : formation, conseil en autoconsommation collective et plateformes digitales (outil de simulation d'étude et plateforme de gestion opérationnelle).

Concrètement ? Depuis 5 ans, notre équipe de 30 collaborateurs a accompagné plus de 250 projets dans toute la France en lien avec différents acteurs (collectivités, bailleurs sociaux, entreprises, particuliers).

Descriptif du poste

Garant.e et pilote du développement du portefeuille client et du bon déroulé des projets :

- Vous pilotez le process de vente de bout en bout : prospection, qualification des leads entrants, définition du besoin, proposition commerciale, négociation, et contractualisation.
- Vous accompagnez les porteurs de projets d'autoconsommation collective dans leurs premières réflexions et la structuration de leur projet
- Vous travaillez en collaboration avec les équipes opérationnelles pour le bon déroulement des missions auprès des clients, une fois la contractualisation réalisée.
- Vous participez et êtes force de proposition par rapport à la stratégie commerciale globale en lien avec les autres pôles (communication, marketing, produit).
- Vous identifiez les opportunités de partenariat (bureaux d'études, installateurs EnR, etc) et de développement sur de nouveaux marchés.

- Vous contribuez au développement de nos outils : process internes, supports documentaires, documents contractuels.
- Vous coordonnez avec le reste de l'équipe commerciale l'atteinte des objectifs globaux.
- Eventuellement, vous assurez des missions transverses (projets de réflexion, actions de communication, ...) dans le cadre du développement de l'activité.

Le profil

H/F, de formation BAC+5 types Ecole d'Ingénieur ou Commerce, vous justifiez d'une première expérience dans le secteur des énergies renouvelable, au sein de laquelle vous avez accompli avec succès diverses missions similaires.

Vous êtes doté d'une excellente communication écrite et orale et savez préparer et livrer des présentations commerciales de qualité. Vous êtes force de proposition et savez communiquer avec des équipes variées (développeurs, produit, ingénieurs énergie). Vous êtes capable de travailler de façon autonome tout en remontant efficacement les problématiques rencontrées. Vous êtes souhайтеz comprendre tous les rouages du marché français de l'énergie et de la transition énergétique, et êtes en phase avec les valeurs environnementales, sociales et solidaires d'Engrid.

Engrid est une entreprise en pleine croissance qui offre de multiples opportunités d'évolution ! Rejoignez une équipe d'expert.es passionné.es, qui vous permettront de développer vos connaissances du secteur de l'énergie et des circuits courts énergétiques.

Pour postuler

➔ Candidature à envoyer par mail à contact@engrid.com